

VALLOIRE RESERVATIONS, VOTRE INTERLOCUTEUR UNIQUE

**- POUR ETRE PRESENT SUR LES PRINCIPALES OTA -
- POUR ETRE REVENDU PAR LES PLUS GRANDS DISTRIBUTEURS SKI -
AVEC UNE REMISE DE 10% SEULEMENT**

Les **OTA** (Online Travel Agency) sont les **agences de réservation en ligne** qui permettent aux clients de réserver via différents sites Internet les offres de particulier à particulier ou des professionnels : **AirBnb, Booking, Abritel, leboncoin.**

Nous travaillons également avec **les plus grands distributeurs de séjours au ski** : Travelski, Sundio, Maeva; Locasun, Traveltrex...

La clientèle de ces distributeurs est composée **uniquement de clients individuels** (aucun groupe n'est accepté) et est à 70% Française. Elle ne diffère pas beaucoup des clients habituels de Valloire Réservations, si ce n'est qu'elle est un peu plus internationale.

Grâce au développement, depuis de nombreuses années, de partenariats techniques et technologiques avec ces OTA et distributeurs, Valloire Réservations vous permet, avec un planning unique, de rendre votre offre visible auprès de l'ensemble des leaders mondiaux et nationaux de la location : à la fois les OTA et les plus grands distributeurs de séjours au ski en Europe.

Que cela signifie-t-il pour vous ?

Vous êtes visible sur de multiples plateformes et sites de locations sans avoir à gérer différents plannings de réservation.

Si vous choisissez ce mode de fonctionnement, c'est le planning de Valloire Réservations qui est votre planning unique à la fois pour Valloire Réservations mais aussi pour toutes ces OTA et distributeurs.

Valloire Réservations gère pour vous cette mécanique et vous garantit contre tout risque de double réservation.

Vos avantages :

- A partir de l'hiver 2025/26, Valloire Réservations, prend en charge (en la déduisant de sa propre commission) une partie de la commission de ces distributeurs.

La remise accordée par le propriétaire n'est plus de 17% mais de 10% !

- Les passerelles technologiques avec ces partenaires ne sont ouvertes qu'à partir du début de l'été (alors que notre vente en ligne direct ouvre début mars), cela signifie que les semaines les plus rentables sont d'abord proposées à nos clients directs, sans remise supplémentaire.

Notre objectif : fidéliser les clients de ces partenaires pour les transformer en clients direct !

Grâce à notre outil élaboré de GRC (Gestion de la Relation Client), nous pouvons recontacter ces clients afin de les fidéliser à Valloire lors d'un prochain séjour en réservant directement (donc **sans commission supplémentaire**).

Ce sont notamment les packages dynamiques très complets proposés sur valloire.com (que les OTA ne savent pas proposer) ainsi que la qualité de notre service et notre présence sur place (que les OTA ne peuvent pas assurer) qui nous permettent de nous différencier.

Comment procéder pour en profiter ?

Tout simplement **en cochant la case ACCÉDEZ AU LOCATIONS FAITES PAR LES AGENCES DE RESERVATION AVEC UNE REMISE DE -10% SEULEMENT** sur votre calendrier de disponibilités.